PROGRAMME DE FORMATION

Construire son business plan et son prévisionnel financier

Management, RH & Développement professionnel

RÉFÉRENCE	VERSION	ÉDITION	DOMAINE
WF-0565	V2026-006	3 novembre 2026	Management, RH & Développement professionnel

DURÉE	MODALITÉ	PROGRAMME	SANCTION
14 h	Distanciel asynchrone (e-learning)	4 modules 17 leçons	Attestation et certificat de réalisation

Objectifs pédagogiques

- Structurer un business plan qui répond aux questions d'un financeur : projet, marché, offre, équipe, chiffres.
- Conduire une étude de marché à petit budget et en tirer des hypothèses de chiffre d'affaires argumentées.
- Construire un compte de résultat prévisionnel sur trois ans à partir d'hypothèses explicites.
- Établir le plan de financement initial et le plan de trésorerie mensuel de la première année.
- Calculer un seuil de rentabilité et tester la sensibilité du projet à ses principales hypothèses.
- Présenter oralement son projet chiffré en dix minutes et répondre aux objections.

L'essentiel de la formation

Public visé

Créateurs et repreneurs d'entreprise, dirigeants de TPE qui lancent une nouvelle activité et doivent présenter un projet chiffré à un banquier, un réseau d'accompagnement ou des associés, sans formation financière préalable.

Prérequis

- Aucun prérequis en finance ni en comptabilité.
- Avoir un projet, même au stade d'idée, ou accepter de travailler sur le projet fictif du cours.
- Savoir utiliser un tableur à un niveau simple (saisir, additionner, recopier une formule).
- Disposer d'un ordinateur avec une connexion internet.

Modalités et déroulement

Formation à distance, en ligne, à rythme libre, organisée autour d'entreprises fictives (Menuiserie Darsac, SARL artisanale de 6 salariés ; Studio Kelvane, agence de design de 12 salariés ; Épicerie Mirabelle, commerce de détail ; Les Jardins de Vauclair, association employeuse ; Lina Ferrand, consultante indépendante ; Cabinet Valmont, cabinet d'expertise comptable — entreprises fictives, données fictives). Un test de positionnement ouvre le parcours. Chaque leçon associe une vidéo d'explication, une fiche pratique à conserver et deux mises en pratique corrigées (calculs sur tableur, études de cas, analyses d'erreurs sur des prévisionnels, rédactions de parties du business plan, présentation orale simulée) ; chaque module se clôt par un atelier de synthèse corrigé, une vidéo récapitulative et un quiz. Plus de la moitié du temps est consacrée à la pratique (écritures, calculs sur tableur, cas, décisions, rédactions), le reste aux apports et aux évaluations. Accompagnement par un formateur par messagerie (réponse sous 48 h ouvrées), correction individuelle des livrables sur demande.

Méthodes pédagogiques

- Positionnement en début de parcours
- Apports en vidéo : explications et démonstrations
- Études de cas
- Exercices d'application et mises en pratique corrigées
- Production de livrables professionnels
- Atelier de synthèse en fin de module
- Quiz et QCM d'auto-évaluation
- Accompagnement et retours du formateur

Répartition du temps de formation : **20 %** théorique · **51 %** pratique · **29 %** évaluation

Moyens pédagogiques et techniques

- Plateforme de formation en ligne, accès individuel à distance
- Vidéos pédagogiques
- Fiches pratiques à conserver
- Quiz et exercices interactifs en ligne
- Correction des productions sur grille de critères
- Messagerie avec le formateur (réponse sous 48 h ouvrées)

Modalités d'évaluation

Positionnement initial (non éliminatoire) ; correction automatique ou sur grille critériée de chaque exercice ; atelier de synthèse corrigé et quiz à la fin de chaque module ; évaluation finale interne : business plan synthétique et prévisionnel financier sur trois ans d'un projet fictif (étude de marché résumée, offre, compte de résultat, plan de financement, trésorerie de la première année, seuil de rentabilité), corrigés sur grille, et questionnaire de 15 questions. Seuil de réussite interne : 70 % des critères. Une attestation de fin de formation précise les compétences évaluées ; aucune certification n'est délivrée.

Sanction

Une attestation de fin de formation et un certificat de réalisation sont remis au participant sous réserve de la réalisation du parcours.

Cette formation n'est pas présentée comme préparant à une certification enregistrée : elle ne comprend ni inscription ni présentation à des épreuves de certification, et n'ouvre droit à aucune délivrance de certification ni au financement par le CPF.

Modalités et délais d'accès

La demande d'inscription peut être effectuée par téléphone, par courrier électronique ou au moyen du formulaire en ligne.

Un entretien ou un questionnaire de positionnement permet de vérifier l'adéquation de la formation avec les besoins, le niveau initial et les prérequis du candidat.

L'inscription devient définitive après validation du dossier administratif, acceptation des documents contractuels et, le cas échéant, confirmation du financement.

Les accès à la plateforme sont généralement activés sous 48 à 72 heures ouvrées après validation complète du dossier.

Les formations à distance sont proposées en entrées et sorties permanentes, sous réserve des délais ou dates imposés par le financeur ou le certificateur.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Vidéos sous-titrées et transcrites, fiches pratiques, modèles et corrigés en version texte lisible par les lecteurs d'écran, tableaux et pièces comptables fournis aussi en format tableur accessible (en-têtes déclarés, sans cellule fusionnée), navigation au clavier, calculatrice autorisée, rythme libre et durée allongeable pour les exercices chronométrés. Référent handicap joignable à handicap@will-formation.com pour étudier toute adaptation (durée, supports, outils, modalités d'évaluation).

Tarif de la formation

Prix : **1 110 €**

Financement : prise en charge possible par les organismes financeurs, selon les critères d'éligibilité applicables.

Qualiopi processus certifié

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : ACTIONS DE FORMATION. Certificat QUA25070009. WILL FORMATION — Société par actions simplifiée à associé unique au capital de 30 000 € — NDA 11757059675 (cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État) — SIRET 893 713 180 00014 — 01 85 09 25 99 — info@will-formation.com — www.will-formation.com

Programme détaillé

4 modules, 17 leçons — durée totale 14 h.

01 Structurer son projet et son business plan

1. Positionnement — projet et chiffres
2. À quoi sert un business plan et qui le lit
3. Décrire son modèle économique
4. Le plan du business plan et le résumé opérationnel
5. Atelier de synthèse — Structurer son projet et son business plan

02 Étudier son marché et fixer ses hypothèses commerciales

1. Sources documentaires et enquête de terrain
2. Analyser la concurrence et se positionner
3. Des constats aux hypothèses de chiffre d'affaires
4. Atelier de synthèse — Étudier son marché et fixer ses hypothèses commerciales

03 Construire le prévisionnel financier

1. Investissements, charges et besoin en fonds de roulement
2. Le compte de résultat prévisionnel
3. Plan de financement et plan de trésorerie
4. Atelier de synthèse — Construire le prévisionnel financier

04 Tester, présenter et défendre son projet

1. Seuil de rentabilité et point mort
2. Scénarios et sensibilité
3. Présenter son projet à un financeur
4. Atelier de synthèse — Tester, présenter et défendre son projet